

2026 年 9 月 29 日

報道関係者 各位

「受発注の効率化」から「販売戦略の立案」まで支援する**ECへ**
EC-Rider Primoに分析支援オプションを追加
 ～データ分析に強みを持つアピリッツと協業、初期費用**0円**・月額**7万円**で提供～

株式会社フライトソリューションズ（本社：東京都渋谷区、代表取締役社長 片山 圭一朗、以下 当社）は、BtoB EC 構築サービス「EC-Rider Primo（イーシーライダープリモ、以下 Primo）」の導入企業向けに、株式会社アピリッツ（本社：東京都渋谷区、代表取締役社長執行役員 CEO：和田 順児、以下 アピリッツ）との協業によるデータ分析支援「アクセス解析ライトプラン」の提供を開始いたします。

本プランは、Primo 専用オプションとして機能や提供方法を標準化することで、初期費用 0 円、月額 7 万円（税別）で導入できる価格体系を実現しました。



フライトソリューションズ



＼ BtoB EC導入をご検討の方へ ／

EC化したら、お客さんの動きが逆に見えなくなりそう...
 その不安、導入と同時に解決できます



EC Rider Primo × アクセス解析ライトプラン



近年、BtoB 企業では、電話や FAX を中心とした受発注業務を EC 化し、業務効率化を図る動きが広がりを見せています。一方で、EC サイトの開設後には、「取引先別・商品別の売上を把握したい」「購買行動や離脱ポイントを可視化して、販売施策に生かしたい」といった、蓄積データの活用に関する相談も寄せられるようになりました。

しかし BtoB EC を運営する多くの企業では、データ分析の専任人材を配置することが難しく、データを取得していても分析や施策の検討までに十分に手が回らないという課題を抱えています。

当社は、こうした課題に対応するため、EC サイト構築やアクセス解析、デジタルマーケティング支援で豊富な実績をもつアピリッツと協業を開始しました。当社が培ってきた BtoB EC のシステム開発・業務設計の知見と、アピリッツのデータ分析・マーケティング支援のノウハウを組み合わせ、Primo に最適化したデータ分析環境と継続的な施策検討を支援する「アクセス解析ライトプラン」を提供します。

■「アクセス解析ライトプラン」の概要

本プランは、Primo 導入企業を対象に、Primo で構築された EC サイトからデータを自動取得し、BtoB マーケティングに必要な可視化と施策検討までをワンストップで支援する分析パッケージです。

1. データ分析基盤の構築

Google Analytics 4 (GA4) および Google タグマネージャー (GTM) を設定・実装し、EC サイト上のユーザー行動データを取得できる環境を整備。

2. BtoB 取引に適したダッシュボードの構築

Looker Studio (旧 Google データポータル) を活用し、取引先別・取引先のエリア別売上、商品カテゴリ別売上など、BtoB 取引に適した各種指標を自動でグラフ・表形式に可視化。

3. 継続的なマーケティング伴走支援

月次レポートの提供と月 1 回のオンライン相談会（アピリッツによる実施）を通じて、可視化されたデータに基づく販売施策の検討・改善を支援。

本プランの導入により、データの集計や加工、報告資料の作成に係る負担を軽減し、マーケティング施策の検討や営業戦略の立案に注力できる環境を整えます。

また、自動更新されるダッシュボードと、専門スタッフによる月次レポートや相談機会を活用することで、社内にデータ分析の専任人材がいない状態でも、継続的にデータを確認しながら課題を早期に把握し、効果的な販売施策を検討できます。

■利用料金

初期費用 0 円

月額費用 70,000 円（税別）

契約期間 6 カ月～

※上記は本オプションプランの料金です。EC-Rider Primo の利用料金は別途必要です。

※個別の計測設定やダッシュボードの追加開発などは、別途お見積りとなります。

当社は今後も、外部パートナーの専門性を取り入れながら、Primo の機能およびオプションを拡充してまいります。受発注業務の効率化に加え、EC サイトに蓄積されたデータの活用を支援することで、BtoB 企業の継続的な販売活動に貢献してまいります。

■アクセス解析ライトプランの詳細：<https://ec-rider.net//primo/analysis>

■EC- Ride Primo：<https://ec-rider.net/primo/>

■株式会社フライトソリューションズについて：<https://www.flight.co.jp>

企業間取引に特化した BtoB EC 基盤「EC-Rider」シリーズを展開し、企業のデジタル化を支援する IT ソリューション企業です。EC 導入の初期段階の IT コンサルティングからシステム構築までをワンストップで提供しています。

■株式会社アピリッツについて：<https://appirits.com/>

「ザ・インターネットカンパニー」という理念に基づき、「セカイに愛されるインターネットサービスをつくり続ける」ことを目指し、デジタル・トランスフォーメーション時代に対応し、進化したデジタル技術を用いて顧客のサービス、ひいては人々の生活をよいものへ変革するという考え方の基に事業の展開をしております。

以上

◆ 本件に関するお問い合わせ ◆

株式会社フライトソリューションズ

担当： 松本 隆男 / 金（こん） 浩樹

電話： 03-3440-6100 e-mail：info@flight.co.jp